



Du har väl skaffat
e-faktura?



Laddstolpar för elfordon

Nynäshamn Energi är stolta över vårt samarbete med Nynäshamns kommun, där vi just nu sjsätter ett projekt med två stycken laddstolpar i anknötning till pendeltågsstationerna i Nynäshamn och Ösmo.

Syftet är att underlätta för de som kör elbilar i kommunen och att tillsammans medverka till en bättre närmiljö.

Tjäna pengar till klubben med Klubbenergi!

Vårt koncept Klubbenergi innebär att lokala klubbar och föreningar kan få lite extra klirr i kassan genom att få medlemmar och vänner att välja deras klubb när de tecknar elhandelsavtal med oss. För varje nytt avtal som tecknas genom föreningens insats får de 100 kronor. Dessutom får föreningen en bonus som ökar med antalet tecknade elhandelsavtal.

Klubbenergi innebär fördelar för alla inblandade parter: för oss, för de lokala föreningarna och för det lokala samhället. Ni kan läsa mer om Klubbenergi på vår hemsida www.nynasenergi.se/klubbenergi.

Våra nya säljare

Vi vill passa på att presentera våra nya säljare på Nynäshamn Energi. Försäljningschef Morgan Krantz och säljare Helena Jaeschke har många års erfarenhet av olika arbetsplatser och föreningsliv, därför är det extra roligt att vi nu kan presentera Klubbenergi-konceptet som ger tillbaka till det lokala förenings- och näringslivet och till de boende i kommunen. Tveka inte att kontakta oss om ni har några frågor.

Vi ses!



Morgan Krantz försäljningschef



Helena Jaeschke säljare

Hör gärna av dig!

Våra telefontider
vardagar: 08.00-17.00

Kundservice
Vid frågor om förbrukning, faktura, elpris med mera ring 08-520 206 90
E-post kundservice@nynasenergi.se



www.nynasenergi.se
Miljöcertifierat enligt ISO 14001

110 071

Ljus & Värme

NYHETER & INFORMATION FRÅN NYNÄSHAMN ENERGI • NR 1, 2012



Uppvärmning
För- och nackdelar
med olika alternativ

Här är pappa Ola med sina barn Wilda och Vincent på en familje fest vid småbåtshamnen i Nynäshamn. Fotograf: Lars Finnström

Uppvärmningsätt – i korthet

Mitt i kallaste januari är vi nog många som går och funderar på hur man bäst håller sig varm. Så för att underlätta för dig har vi i detta nummer listat de vanligaste uppvärmningsalternativen och kort beskrivit deras för- och nackdelar, enligt vår uppfattning. Ta dock med i beräkningen att många variabler spelar in.

Oljepanna

Dyrt och påfrestande för miljön. Bra alternativ finns för byte av system.

- + låg arbetsinsats
- + kombipannor finns så andra bränslen än olja kan användas
- + brännaren har hög effekt – kan lätt bytas till en pellets- eller gasbrännare

- dyrt
- miljöskadliga utsläpp

Elpanna

Stödjer vattenburet system och kombineras lämpligt med frånluftvärmepump.

- + relativt hög verkningsgrad, ca 90-95%
- + kan lätt bytas till t.ex. värmepump
- + ger bra värmekomfort

- äldre elpannor har ofta dålig temperaturreglering och isolering

Element

Lättskött och behagligt men dyrt – bra som komplement till annan värmekälla.

- + hög verkningsgrad, ca 95%
- + låg installationskostnad
- + lätt att temperaturreglera

- gamla termostater reglerar temperaturen dåligt
- elementen är inte alltid ljudlösa när de startar
- höga kostnader för byta direkt till ett vattenburet system

Värmepumpar

Bergvärmepump

Hög investeringskostnad men lönsam tack vare att den rörliga uppvärmningskostnaden sjunker betydligt då bergvärmepumpen står för ca 90-97% av husets värmebehov.

Luftvärmepump

Passar bäst i ett mindre hus med en öppen planlösning och klarar ca 60-70% av värmebehovet. Stödvärme av befintliga element behövs.

Frånluftvärmepump

Denna tar tillvara på energin i ventilationsluften genom anslutning till det befintliga ventilations-systemet och ersätter varmvattenberedaren eller elpannan. I ett hus utan vattenburet värmesystem kan man lösa det med vattenburna fläktelement.

- + låga driftskostnader jämfört med el och olja
- + liten arbetsinsats
- + inget underhåll som sotning och asktömning
- + inga lokala utsläpp

- avancerad teknik kräver högt kunnande vid driftsstörningar
- kräver el
- höga investeringskostnader

Pellets

Räknas som biobränsle vilket är snällare mot miljön – även plånboken blir gladare av pellets.

Pellets-kaminer

är bra som kompletterande värmekälla, effektiva och miljövänliga. Kaminens effekt kan anpassas till

husets behov och har automatisk bränsleinmatning. Styrs vanligen av rumstermostater.

Pelletsbrännare

En oljebrännare kan bytas till pelletsbrännare. Bränslet matas automatiskt till brännaren från bränsleförrådet. Ett bränsleförråd på 3 m³ måste fyllas på 3-4 gånger om året om pellets skall ersätta 3 m³ olja.

- + förnybart bränsle
- + man kan köpa svanenmärkt eldningsutrustning
- + pellets är nu energi- och miljöskattebefriade

- Måste fylla bränsleförrådet regelbundet.

Fjärrvärme

Ditt hus blir en del i ett "värmenätverk". Skonsamt mot miljön och billigare än el och olja!

- + billigare än el och olja
- + fjärrvärmeverken använder ofta förnybart bränsle
- + växlaren kräver litet utrymme
- + kräver ingen arbetsinsats
- + endast små utsläpp av miljöskadliga ämnen

- ingen möjlighet att välja leverantör
- beroende av anslutningsmöjligheter

Naturgas

Världens tredje största energikälla. Ej förnybar energi men snällare än olja och kol.

- + kan ge lägre bränslekostnad än olja och el
- + hög verkningsgrad
- + låg arbetsinsats
- + lägre miljöskadliga utsläpp jämfört med olja

- inte tillgänglig i hela landet
- fossilt bränsle påverkar klimatet

Om du vill veta mer om övriga uppvärmningsätt rekommenderar vi dig att gå in på www.energimyndigheten.se eller kontakta kommunens energirådgivare.



Välkommen Sylvia Michel!

Efter drygt sju år som koncernchef för Lunds Energi-koncernen där Nynäshamns Energi ingår, lämnar nu Jan Samuelsson över till Sylvia Michel.

Sylvia Michel som tillträdde posten den 1 januari, vill ta detta tillfälle i akt att presentera sig och berätta lite om hur hon ser på framtiden för Nynäshamns Energi.

"För mig som kommer direkt från en tjänst som Svensk Energis och Svensk Fjärrvärmes representant i Bryssel är det naturligtvis en omställning att sätta mig in i de lokala förutsättningarna för Nynäshamns Energi och inte minst att ta del av hur du som kund ser på oss.

Först och främst vill jag att vi ska vidareutveckla goda och långsiktiga relationer genom att tydligt visa att vi fokuserar på dig som kund. Det gör vi bland annat genom att ha en professionell och god kundservice samt att visa att vi har tydlig närvaro på orten. Detta är viktigt för hur framgångsrika vi kan bli och för hur vi uppfattas, av dig som kund, våra ägare, anställda och andra viktiga intressenter.

Jag vill att vi ska vara tydliga med vad vi erbjuder, samt att ditt behov som kund är Nynäshamns Energis drivkraft för att hela tiden utvecklas och ligga i framkant både i vårt förhållnings- och arbetssätt.

Jag vill medverka till att vidareutveckla Nynäshamns Energi till ett modernt miljöföretag som erbjuder dig som kund, inte bara prisvärda tjänster och produkter utan även trygghet, värme och komfort. Vi ses!"

Sylvia Michel
Koncernchef, Lunds Energikoncernen AB